

## WIR SUCHEN

# Sales Representative (m/w/d/\_)

als Praktikum mit Übernahmechance in Teilzeit oder Vollzeit

## UNSERE CORVITAC - MISSION

Politik und Gesellschaft möchten mehr Nachverfolgbarkeit und Transparenz in der Lebensmittelerzeugung. Der zunehmende Dokumentationsaufwand belastet Landwirt\*innen immer mehr. Mit innovativer Sensortechnik und intelligenter Datenauswertung möchten wir erreichen, dass sich unsere Zielgruppe wieder auf ihre wichtigsten Aufgaben rund um die Tiere fokussieren kann.

## DEINE MISSION BEI UNS

Überzeuge unsere Kundschaft von den Vorteilen und Erleichterungen unseres Produktes in der alltäglichen Arbeit und hilf Ihnen somit bei der Bewältigung bürokratischer Hürden. Dabei verhandelst du mit den Landwirt\*innen und Partner\*innen auf Augenhöhe und bringst Verständnis für Ihre Belange auf, um die Anforderungen unserer Zielgruppen bestmöglich zu erfüllen.

## DEINE ZIELE

- Einarbeitung in unser internationales Team und Kennenlernen agiler Prozesse
- Kundenorientierte Beratungs- und Verkaufsgespräche
- Neukundenakquise sowie Betreuung und Beratung von Bestandskunden
- Repräsentation eines innovativen dynamischen Unternehmens

## DAS BRINGST DU MIT

- Überzeugungskraft als Verkaufstalent
- Relevante Ausbildung/ Studium im Sales-Bereich
- Erfahrung im landwirtschaftlichen Betrieb
- Großes Interesse an der Landwirtschafts- und Lebensmittelbranche
- Eigenständige Arbeitsweise mit ausgeprägten Kommunikationsqualitäten
- Teamfähigkeit, Deutsch- und Englischkenntnisse

## DAS ERWARTET DICH

- Vielfältige und spannende Aufgaben mit der Möglichkeit Verantwortung zu übernehmen
- Interkulturelles, hochmotiviertes und agiles Team
- Gutes Gehalt und Flexibilität in der örtlichen und zeitlichen Arbeitsgestaltung (hybrid)
- Moderner und angenehmer Arbeitsplatz in Startup-Villa mit Kaffee und Drinks „for free“!

**Bewerbung per E-Mail an: Manuel Sprehe und [info@corvitac.de](mailto:info@corvitac.de)**